

70%

прибыли аптек зависит от продаж безрецептурных препаратов, и за счет этого покрываются затраты на выполнение социальных функций (выдача бесплатных и льготных лекарств).

МНЕНИЕ ФАРМДИСТРИБЬЮТОРА



Настасья Иванова,
директор Национальной дистрибьюторской компании:

Власти рассчитывают, что продажа безрецептурных лекарств вне аптеки позволит повысить конкуренцию и снизить цены. На мой взгляд, предпосылок для снижения цен в результате нововведения нет. В супермаркетах (мы говорим только о магазинах крупных розничных сетей, которые смогли бы гарантировать качество поставок лекарств) высокая арендная плата, более высокая торговая наценка на товары. Кроме того, необходимо будет выполнить большое количество условий, начиная с соблюдения ценовых ограничений на ряд препаратов, заканчивая выполнением стандартов хранения, размещения и отпу-

ска медикаментов. Мне, как специалисту, трудно представить, как именно магазин сможет соблюдать все лицензионные требования. Видимо, придется вносить изменения в нормативные акты, регулирующие фармацевтическую деятельность, что может иметь трудно предсказуемые последствия для фармотрасли. Кроме того, кажется маловероятным, что после соблюдения всех этих обстоятельств стоимость лекарства в магазине станет ниже, чем в аптеке. Хотя, безусловно, с точки зрения потребителя очень удобно, когда можно прийти в продуктовый магазин и купить вместе с продуктами таблетки от головной боли. ●

МНЕНИЕ АПТЕЧНЫХ СЕТЕЙ



Нелли Валентиновна Игнатьева,
исполнительный директор Российской ассоциации аптечных сетей, кандидат фармнаук:

Отпуск безрецептурных лекарственных препаратов возможен только через аптеки. Да, мировой опыт использует и другие каналы розничных продаж отдельных лекарственных препаратов (бензоколонки и магазины), но перечень этих препаратов ограничен препаратами для снятия симптомов заболевания по дороге к врачу, т. е. это отдельные препараты из списка безрецептурных. Стоит также отметить, что в этих странах действуют модели лекарственного страхования, все лекарственные препараты оплачивает страховка и граждане мотивированы стоимостью своей страховки немедленно обращаться к врачу. В нашей же стране самолечение имеет характеристику удручающей безответственности, мы не ходим к врачам, а приходим, когда уже медицина бессильна. Нас учить нужно ходить к врачам, выписывать рецепты и с ними обращаться в аптеки, вот что нужно нашей стране, здоровое население, которое и обеспечит и развитие, и должный уровень экономики.

Все аргументы в пользу поддержки и развития субъектов экономики и доступности лекарств в стране, а также абсолютно спекулятивное обещание снижения цен при продаже безрецептурных препаратов через магазины – сродни мыльному пузырю, за счет чего это будет обеспечено? Наша система здравоохранения не готова к передаче отдельных препаратов безрецептурного отпуска из аптек в другие торговые организации, это пре-

ждевременно. Учитывая, что у населения имеются претензии к компетентности отдельных аптечных специалистов, что случится, если лекарственную помощь начнут оказывать непрофессиональные специалисты? Это недопустимо. К тому же, необходимо учесть тот факт, что возможности Росздравнадзора по обеспечению контролируемых функций за аптечными организациями также ограничены и сегодня отсутствует возможность учащения проверок за деятельностью аптек. Очевидно, что при многократном увеличении числа торговых точек, контроль за правилами отпуска лекарственных препаратов существенно пострадает, разрушится действующая система, без альтернатив гарантия качества лекарственной помощи. Увеличится бесконтрольное потребление лекарств населением и, как следствие, рост числа заболеваний и тяжесть их последствий.

Аргументы в пользу развития конкуренции не имеют почву. О конкуренции имеет смысл говорить лишь тогда, когда все участники розничного звена, осуществляющие отпуск лекарств, будут находиться в одинаковых условиях: это выполнение всех лицензионных требований и, разумеется, наличие лицензии и равная степень ответственности за осуществление отпуска лекарственных препаратов.

Становится больно жить, когда в погоне исключительно за объемами рынка, жизнь человека уже ничего не стоит. Что ждать дальше? ●